

## 令和4年度経営発達支援計画事業実施報告書兼評価表

紋別商工会議所では令和4年3月18日に経済産業大臣から事業計画の認定を受け、地域中小企業・小規模事業者に対し、認定計画に基づき支援を実施しました。実績については下記の通りです。

評価基準	
A	目標以上の実績
B	概ね目標に近い実績（80%～99%）
C	概ね目標の半分程度の実績（30%～79%）
D	ほとんど達成できていない、実績なし

### 1. 地域の経済動向調査に関すること

#### ①景気動向分析

市内景気動向等について詳細な実態を把握し、小規模事業者の支援に活用するため、4半期ごとに調査分析を行い当所HPにて公表する。

#### ②地域経済動向分析

RESASなどのビッグデータを活用し、地域の人口構成や将来の人口推移、地域の強み弱みなどの地域経済分析を行い、先を見据えた事業計画の策定に活用できるようにする。分析結果は、年1回公表する。

	公表方法	令和4年度 目標	令和4年度 実績	判定	令和5年度 目標
①景気動向分析の公表回数	HP掲載	4回	4回	【A】	4回
②地域経済動向分析の公表回数	HP掲載	1回	1回	【A】	1回

総合判定【A】

### 2. 需要動向調査に関すること

#### ①首都圏におけるテストマーケティング販売調査の実施

大都市圏での販路開拓を目指す事業者を対象に、実店舗におけるマーケティング販売調査を行う。マーケティング販売調査を通じて特産品の商品性向上の方向性を示すことで、商品改良に役立てる。

#### ②市内土産店の調査

市内土産店の販売物や売れ筋商品、購買層等を調査し、紋別市の施策により今後増加する予定の旅行者等の需要取込みに向けた商品開発の基礎資料とする。また、地域経済循環率向上の観点から製造会社所在地や原料原産地についても調査する。

	令和4年度 目標	令和4年度 実績	判定	令和5年度 目標
①テストマーケティング販売 調査	2者	3者	【A】	2者
②市内土産店の調査	1回	0回	【D】	-

総合判定【B】

### 3. 経営状況の分析に関するこ

経営分析セミナーの開催により支援を必要とする小規模事業者の掘り起こしを行うほか、事業承継セミナー受講者や相談者、持続化補助金等の各種補助金申請予定者や先端設備導入計画作成予定者、マッチング等融資の相談者に対し、経営分析を促す。

	令和4年度 目標	令和4年度 実績	判定	令和5年度 目標
①経営分析につながるセミナー開催回数	2回	2回	【A】	2回
②経営分析事業者数	12者	4者	【C】	18者

総合判定【B】

### 4. 事業計画策定支援に関するこ

事業計画策定には、経営状況の分析が前提であることから「経営状況の分析に関するこ」で経営分析を行った小規模事業者を主な対象とする。

事業計画策定セミナーを開催し、事業計画策定の意義や必要性を理解してもらい、策定に繋げて行く。また、事業承継計画や各種補助金の事業計画、先端設備導入計画などの制度を活用し、事業計画の策定に繋げていく。さらに、資金繰り支援を必要とする先にも事業計画策定を促していく。

	令和4年度 目標	令和4年度 実績	判定	令和5年度 目標
①DX推進に向けたセミナー	2回	6回	【A】	2回
②事業計画策定セミナー	2回	2回	【A】	2回
③事業計画策定事業者数	6者	2者	【C】	9者

総合判定【B】

### 5. 事業計画策定後の実施支援に関するこ

事業計画を策定した全ての事業者を対象とし、定期的に行う巡回訪問等で事業計画の進捗状況の確認を行う。進捗状況の確認により、訪問回数を増やして集中的に支援すべき事業者と、ある程度順調と判断し、訪問回数を減らしても支障のない事業者を見極めた上で、フォローアップ頻度を設定する。

	令和4年度 目標	令和4年度 実績	判定	令和5年度 目標
フォローアップ対象事業者数	6者	2者	【C】	9者
頻度（延回数）	12回	9回	【B】	36回
売上増加事業者数	4者	0者	【D】	6者
利益率3%以上増加の事業者数	4者	0者	【D】	6者

総合判定【C】

### 6. 新たな需要の開拓に寄与する事業に関するこ

域内の需要が減少する中でも、小規模事業者が発展していくためには域外からの需要を取り込むことが必要であることから、展示会出展支援やSNS活用に向けた支援を行う。

	令和4年度 目標	令和4年度 実績	判定	令和5年度 目標
①展示会出展事業者	2者	3者	【A】	4者
成約件数／者	1者	0	【D】	2者
②SNS活用事業者	10者	4者	【C】	10者
売上増加率／者	3%	-	【D】	3%
③ECサイト利用事業者数	4者	-	【D】	4者
売上増加率／者	3%	-	【D】	3%
④ネットショップの開設者数	3者	-	【D】	3者
売上増加率／者	3%	-	【D】	3%

総合判定 【D】

## 7. 経営指導員等の資質向上等に関すること

数値目標の設定はしていないが、下記の通り実施した。

### ①外部講習会等の積極的活用

- ・中小企業大学校研修 3回
- ・経営指導員連絡協議会 3回
- ・経営安定特別相談室 道東地区連絡協議会 1回
- ・オンラインセミナー 4回

※①8/1 スマートccい研修会

②9/7 商工会議所・商工会経営指導員及び市町村職員向け中小企業支援に関する勉強会

③12/6.7 中小企業の自己変革に向けた支援研修会

④1/18 よろず支援拠点課題発掘力強化セミナー

### ②DX推進に関する相談対応力強化に向けたHP「ここからアプリ」の活用

「IT支援力アップ」のメールマガジンの回覧 22回

### ③OJT制度の導入

専門家個別相談における経営指導員等の同席

- ・ネットショップ：2者
- ・販路開拓：2者
- ・労働関係：1者
- ・補助金活用：2者

### ④データベース化

経営支援基幹システム「Bizミル」の導入及び活用

総合判定 【A】