

価格転嫁・価格戦略セミナー

物価高騰下における「選ばれる」ための 高付加価値経営への転換

原材料費やエネルギー価格の高騰で、価格設定にお悩みの経営者の皆様へ。本セミナーは、顧客離れを恐れず、自信を持って価格転嫁を実現するための「戦略的な価格設定」を学ぶ講座です。まずはコスト構造の正確な理解と、自社の真の価値の再確認を支援します。その上で、高付加価値を実現する経営手法や価格交渉の応用事例を、豊富なケーススタディを交えて解説します。低価格競争から抜け出し、価値に見合った価格設定で、しっかりと利益を確保できる経営体質へ転換しませんか。

セミナー 開催日時

令和7年
12/11 木 14:00～17:00

個別相談会 開催日時

12/12 金 ① 9:30 ② 10:30

会場

紋別経済センター

(〒094-0004 北海道紋別市本町4丁目1-16)

対象

中小・小規模事業者

(※会員・非会員問わず)

人数

20名 (※個別相談2者限定：先着順)

参加料

無料



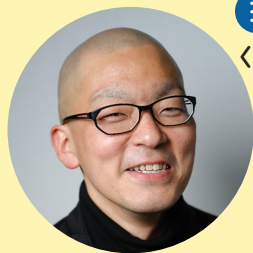
講義内容

- 1 意識改革編
～「価格転嫁は企業の責務」への意識転換～
- 2 財務分析編
～マクロの視点：コスト構造と経営健全性の把握～
- 3 付加価値戦略編
～ミクロの視点：価格設定と価値向上の原則～
- 4 応用・交渉編
～持続的成長に向けた戦略的アプローチ～

担当講師

ジャイロ総合コンサルティング株式会社 露 英一 (つゆ ひでがず)

〈経歴〉法政大学卒業後、メディアや飲食業界を経て、大手酒類販売会社で営業職として活躍。顧客との信頼構築や業務改善、人材育成で実績を上げる。その後、インバウンド市場を見据えた富裕層向け接客業務に従事し、高度なコミュニケーション力を習得。コロナ禍では柔軟に対応し、リモート営業に転換して2年連続でトップ成績を達成。子育てと両立しながら、リモートワーカーの育成にも尽力。現在は講師・コンサルタントとして、コミュニケーション、営業、業務効率化など多様な研修を提供。実務経験に基づく分かりやすい解説と論理的なアプローチで、高い評価を得ている。



「価格転嫁・価格戦略セミナー」受講申込書

参加者氏名		個別相談申込 ※2者先着	☐ ① ☐ ②	 申込フォーム
事業所名				

※本申し込みにご記入いただいた個人情報につきましては、紋別商工会議所からの各種情報提供の目的のみに使用いたします。

FAX送信先:0158-23-3611